KOMOR

Ralf H. KOMOR

Executive Interim Manager

für B2B Vertrieb, Turnaround & Transformation

Operative Führungsverantwortung. Schnelle Diagnose. Messbare Ergebnisse.



35+
Jahre internationale B2B-Vertriebserfahrung

15
Interim-Management-Projekte

bis zu **120 Mio. EUR**
Umsatzverantwortung

bis zu **850**
Mitarbeiter in Vertriebsorganisationen

Wann ich Mehrwert schaffe

Wenn der Vertrieb hinter seinen Möglichkeiten zurückbleibt, eine Führungsposition kurzfristig besetzt werden muss oder eine Neuausrichtung konsequent umgesetzt werden soll. Ich übernehme operative Verantwortung, schaffe Klarheit und entwickle mit den Menschen im Unternehmen eine leistungsfähige und zukunftssichere Vertriebsorganisation.

Meine Schwerpunkte

Vertriebsforensik®

Eigene Analyse- und Strukturierungstools für schnelle Diagnose, klare Priorisierung und fokussierte Umsetzung.

Sales Leadership & Turnaround

Operative Führung, Stabilisierung und Ergebnisverbesserung im B2B-Vertrieb.

Wachstum & Business Development

Internationale Märkte, Key Accounts und neue Geschäftsmodelle.

Organisation & Sales Excellence

Vertriebsprozesse, Rollen, Schnittstellen, KPIs und Pricing.

Digitalisierung im Vertrieb

CRM, KI, Automatisierung und skalierbare, zukunftssichere Vertriebsprozesse.

Nachweisbare Ergebnisse

+25 %
Umsatzsteigerung im ersten Jahr

–50 %
Angebotsdauer verkürzt

+20 %
Preissteigerungen durchgesetzt

3 Monate → 21 Tage
Verkaufszyklus reduziert

5x
mehr Neukundenanfragen nach sechs Monaten

Einsatzfelder & Erfahrung

Unternehmen

Startups, Scaleups, Familienunternehmen, Mittelstand, Konzerne und Private Equity, inklusive Exit-Vorbereitung.

Branchen

Maschinen- und Anlagenbau, Gebäudetechnik, Kälte- und Klimatechnik, technische Dienstleistungen, Software / SaaS und industrielle Produkte / Services.

Vertriebsumfeld

Aufbau, Reorganisation und Professionalisierung von Vertriebsteams sowie Einführung skalierbarer und sicherer Vertriebsprozesse.

Ausbildung, Auszeichnungen & Profil

- Diplom-Wirtschaftsingenieur
- Zertifizierter Beirat
- Transformation & Turnaround Manager (IfUS)
- Interim Management Excellence Award für Digitalisierung
- Springer Autor & Sales Blogger

Resulting statt Consulting®

Ich arbeite mit den Menschen im Unternehmen und sorge dafür, dass Veränderungen nachhaltig wirksam bleiben.